

# ネットワーク事業本部のご紹介

ネットワーク事業本部長  
竹岡 哲朗

# ネットワーク事業本部/事業領域

## ネットワーク事業本部

### モバイル & インターネット事業部

- ❖ 携帯電話・固定回線販売
- ❖ 企業向けネットワークサービス
- ❖ eコマース事業、ポイント交換事業
- ❖ 新規モバイル・ネットビジネス開発

### ITソリューション事業部

- ❖ 基幹システム・業務用ソフトウェア開発
- ❖ ネットワーク・セキュリティ機器販売
- ❖ ITアウトソーシング/データセンター事業
- ❖ 米国ITベンチャー投資

# ネットワーク事業本部/主な事業会社

## モバイル事業



携帯電話・固定回線販売事業

## EC/Webサービス事業



日用品eコマース事業



ネットでのポイント交換事業



大容量データ送信・  
保管サービス事業



ソフトウェア開発・SI事業



米国ITベンチャー投資事業

## ITソリューション事業

# 外部環境の変化

## モバイル&インターネット事業

- ❖ モバイルコンテンツ、モバイルソリューション市場成長
- ❖ 技術革新の進展・新サービスの市場拡大  
(3.9G(LTE)/WiMax/モバイル放送)
- ❖ eコマース市場の急激な伸び

## ITソリューション事業

- ❖ クラウドコンピューティング、グリーンIT等の新潮流
- ❖ 市場状況
  - 09年度：国内IT市場は昨年度比縮小傾向
  - 10年度：国内IT市場は回復成長軌道に戻る見込

# 本部基本戦略

## モバイル&インターネット事業

- ❖ モバイル事業における、ティーガイアを梃子にしたモバイルソリューション・モバイルコンテンツ関連ビジネスの拡大
- ❖ eコマース事業(爽快ドラッグ)の強化・拡大
- ❖ クラウドコンピューティング技術を取り入れたウェブサービス事業の強化・新規事業取り組み

## ITソリューション事業

- ❖ 住商情報システム収益力拡大
- ❖ 新規事業開発の推進

# ティーガイア



## ❖ 事業内容

- 携帯電話販売
- 固定回線販売

❖ 端末販売数 : 550万台 (08年度)

❖ 全国店舗数 : 1,855店舗 (09/6時点)

❖ 設立 : 1992年2月

❖ 従業員数 : 7,092名 (09/3時点)  
(臨時雇用者数(年平均)を含む)

## ❖ 出資構成

- 住友商事 22.8%
- 三菱商事 22.8%
- 三井物産 22.8%



# 携帯周辺ビジネスの拡大



# 住商情報システム



## ❖ 事業内容

- ソフトウェア開発
- システム販売
- IT アウトソーシングサービス

❖ 売上 : 1,343億円 (08年度)

❖ 設立 : 1969年10月

❖ 従業員数 : 3,415名 (09/3時点)

## ❖ 出資構成

- 住友商事 60.6% (持分比率)



データセンター (netXDC)

# 新規事業への取組例 (クラウドコンピューティング)



netXDCデータセンター



クラウド基盤サービス

'09年6月提供開始



大容量データ保管・伝送  
サービスをクラウド提供中

情報漏洩のリスクと戦い 内部統制を強化する

**GigaCC OFFICE**

クラウドアプリケーションの  
追加提供を検討



卓越したオープンソース  
ソフトウェア関連技術力



クラウド基盤ソフトウェア  
開発取組み検討



クラウド新規事業立案



米国における  
クラウド関連ベンチャー投資

**RIGHT SCALE**

**xsigo**  
systems

**Zimbra**

**Xen**

# 爽快ドラッグ



## ❖ 事業内容

- eコマース事業  
(日用品・飲料・食品・ペット用品等)

## ❖ 設立 : 2000年8月

## ❖ 出資構成

- 住友商事 93.8%
- 住商情報システム 5.0%

## ❖ 取扱商品

- 55,000点以上



# 爽快ドラッグ



売上高拡大

2009年3月  
倉庫移転・拡大

## 物流倉庫移転拡大

- リードタイム短縮
- 出荷量拡大

2009年  
モバイル公式サイト化

## docomo (09年1月)、au (09年8月)公式サイト化

- モバイルサイトの売上拡大

2008年7月  
ペットストアオープン

## 爽快ペットストアオープン

- 商品分野・点数の拡大

2007年8月  
モバイルサイト開設

## モバイルサイト開設

- モバイルユーザ向けの販路開設

- ❖ 売上高前年比150%以上
- ❖ モバイルサイトの売上は 前年比約300%



# 日本ワムネット



## ❖ 事業内容

- 大容量/機密データ保管・伝送
- 高付加価値ネットワークサービス

## ❖ 主要顧客

- メディア・エンターテインメント業界  
(映像/音楽/ゲーム/放送/出版/印刷)

## ❖ 設立 : 1999年8月

## ❖ 出資構成

- 住友商事 63.5%
- NTTコミュニケーションズ 34.0%

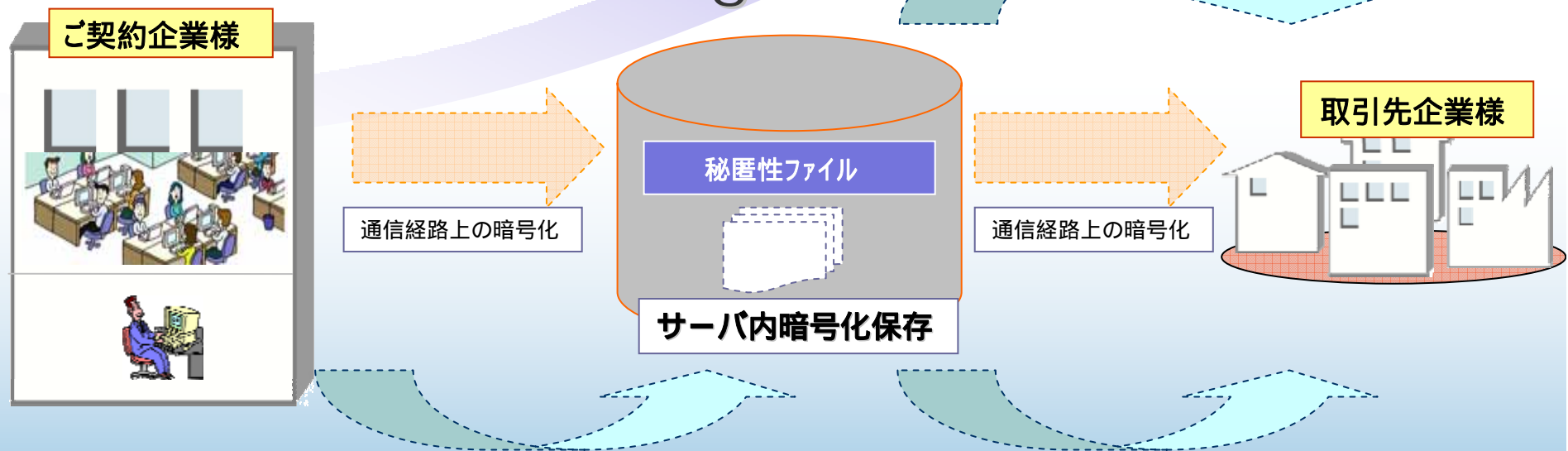


# 日本ワムネット GigaCCサービス

GigaCC

## 機密情報のデリバリー プラットフォーム

GigaCC



Emailで送付できない 機密情報や 容量の大きなファイルを  
社外関係者にセキュリティを保ちつつ簡単に受け渡すことが可能

# ジー・プラン



## ❖ 事業内容

- インターネット上のポイント交換マーケット運営

## ❖ 会員数

- 178万人 (09/8時点)

## ❖ ポイント交換パートナー数

- 146社 (09/8時点)

## ❖ 設立 : 2001年2月

## ❖ 出資構成

- 住友商事 64.3%
- 博報堂 22.8%

ポイント交換パートナー 全146サービス



# ジー・プラン G-Pointトラベル



6月23日サービススタート!

- ❖ Gポイントトラベル
  - 国内旅行比較サイト
- ❖ 主要旅行会社4社と提携
  - 楽天トラベル
  - じゃらん
  - JTB
  - 近畿日本ツーリスト
- ❖ 国内宿泊情報をマッシュアップして  
価格比較表示
- ❖ Gポイントと旅行会社ポイントの  
**ダブルポイント付与**

The screenshot shows the G-Point Travel website interface. At the top, there are navigation tabs for '国内' (Domestic) and '海外' (Overseas). Below, a search result for '横浜テクノタワーホテル ファミール' (Yokohama Techno Tower Hotel Famier) is displayed, including a photo of the building and details like '全室19階以上 シモンス社製ベッド' (All rooms 19 floors or higher, Simons brand beds). Below the hotel details is a search filter section with options for destination, dates, and room type. At the bottom, a table lists various hotel plans with their prices and G-Point rewards.

宿泊プラン	料金(税込)	獲得ポイント(mix)
<b>ANA</b> ビジネスしゅらグループ	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 9,600</b>	*Gポイント: 137pt *TVポイント: 91pt
<b>楽天</b> 大特価! 6月限定 お支払いで¥4000クーポン付	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 9,960</b>	*Gポイント: 50pt *じゃらんポイント: 400pt
<b>楽天</b> 【旅行が1.19倍以上のシンプル・スタイル】	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 9,960</b>	*Gポイント: 50pt *じゃらんポイント: 499pt
<b>楽天</b> 【旅行が1.19倍以上のシンプル・スタイル】	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 9,960</b>	*Gポイント: 47pt *楽天スーパーポイント: 94pt
<b>楽天</b> 近畿高速バス1日1往復 近畿圏観光バスツアー	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 9,960</b>	*Gポイント: 50pt *じゃらんポイント: 400pt
<b>JTB</b> 【お楽しみが満載! シンプルに選べる1泊1000円プラン】	1人1泊 ¥ 4,500 合計: <b>¥ 13,860</b>	*Gポイント: 400pt *クレーポイント: 130pt